

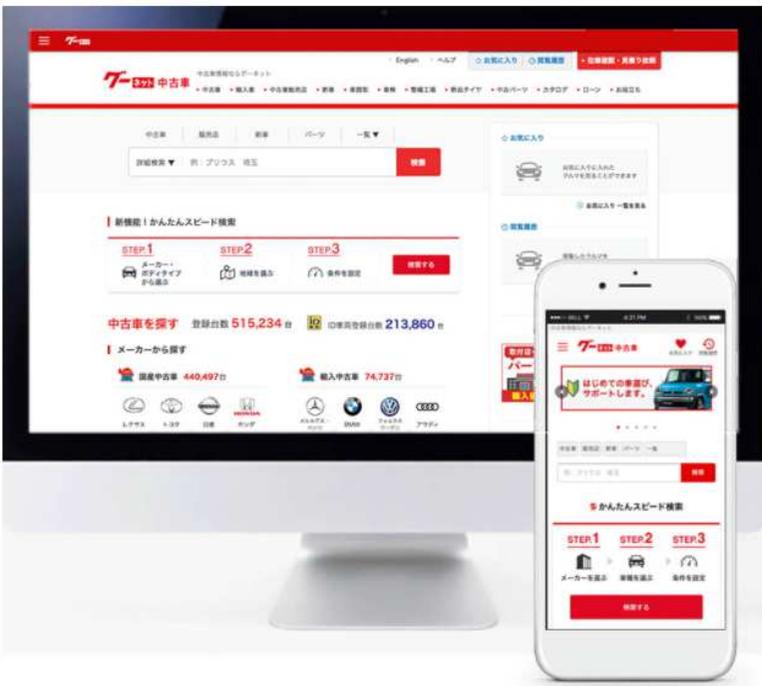
株式会社プロトコーポレーション 会社説明資料

証券コード 4298
代表取締役社長 神谷健司
2020年10月6日

プロトコーポレーションについて

プロトコーポレーションとは

プロトコーポレーションは
クルマ情報サイト **グーネット** を
運営する会社です



会社概要

会社名	株式会社プロトコーポレーション
創業・設立	創業1977年10月1日、設立1979年6月1日
本社	名古屋市中区
資本金	1,849百万円（2020年3月末）
売上高	591億円（2020年3月末）＊連結ベース
社員数	1,456名（2020年3月末）＊連結ベース
上場市場	東京証券取引所市場第一部 / 名古屋証券取引所市場第一部
証券コード	4298

プロトグループ概要

自動車関連情報



自動車関連情報の提供



輸入タイヤ・ホイール販売



タイヤ・ホイール販売



中古車輸出支援事業



自動車整備・修理分野の
ソフトウェア開発・販売



車両検査サービス

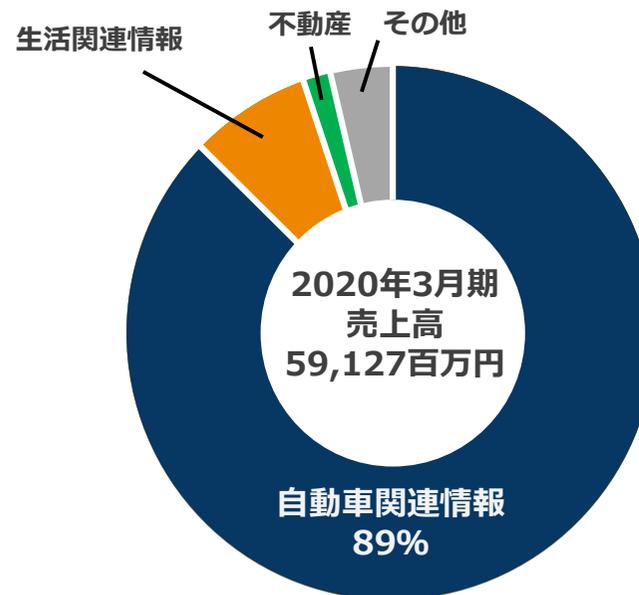
生活関連情報・その他



介護・医療・福祉分野における
メディア事業・人材紹介事業



情報処理サービス
自動車関連情報の提供
生活関連情報の提供
WEBシステムの開発・販売



創業の経緯（イノベーションの原点）

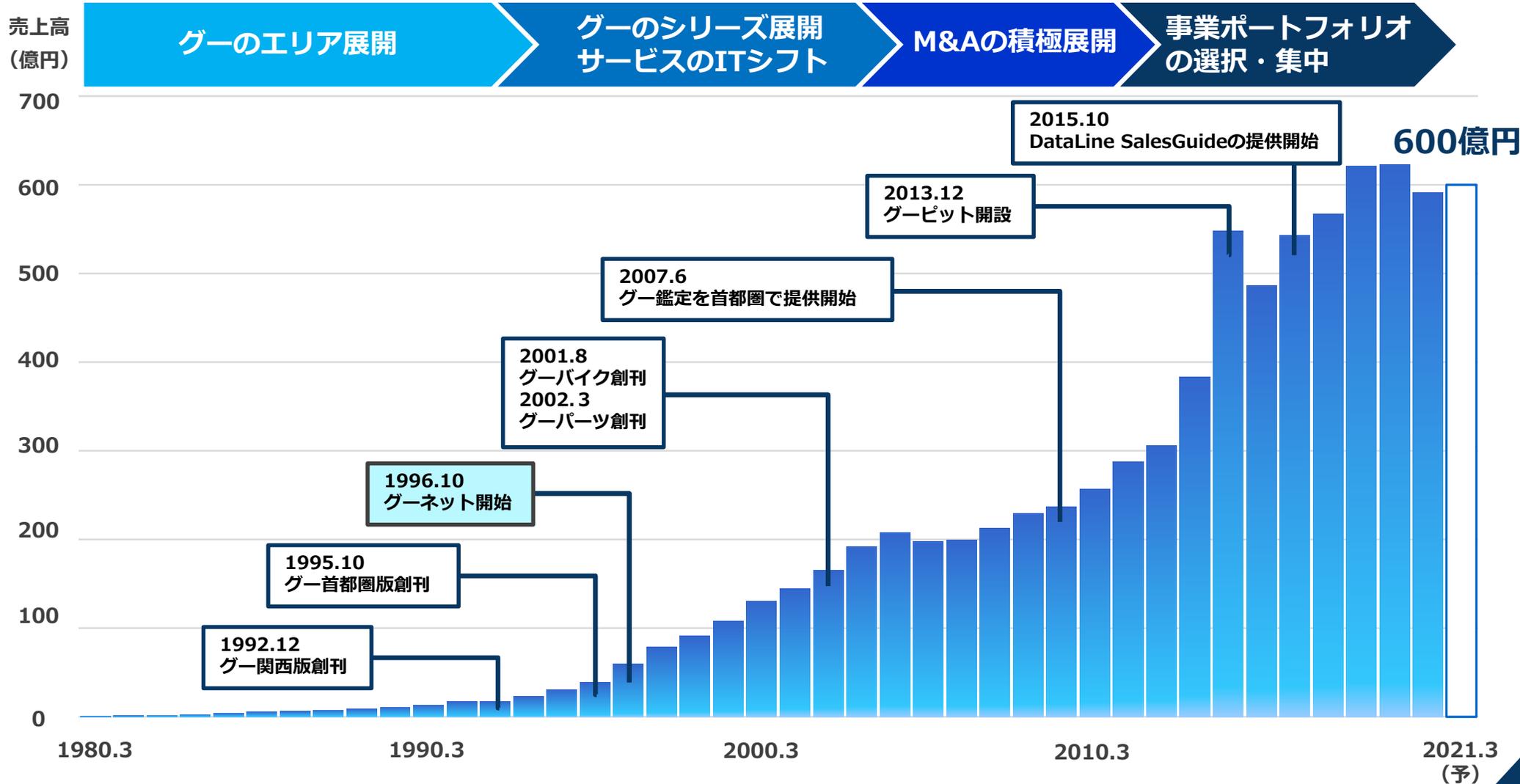
1977年（昭和52年）、まだ日本では週休1日の時代…創業者「横山博一（現会長）」が、自分の欲しい中古車を見つけるために、限られた休日を使い、多くの自動車販売店を探して回ったものの、車種、色、価格、状態と自分の条件を満たす中古車を探すことは困難を極めました。

限られた予算に合った中古車を見つけることが、これほど大変なのであれば、『自分以外の方も苦労されているのではないだろうか？』。この経験から、複数の中古車販売店のクルマ情報を集約した情報誌「月刊中古車通信（現：クルマ情報誌グー）」が誕生しました。



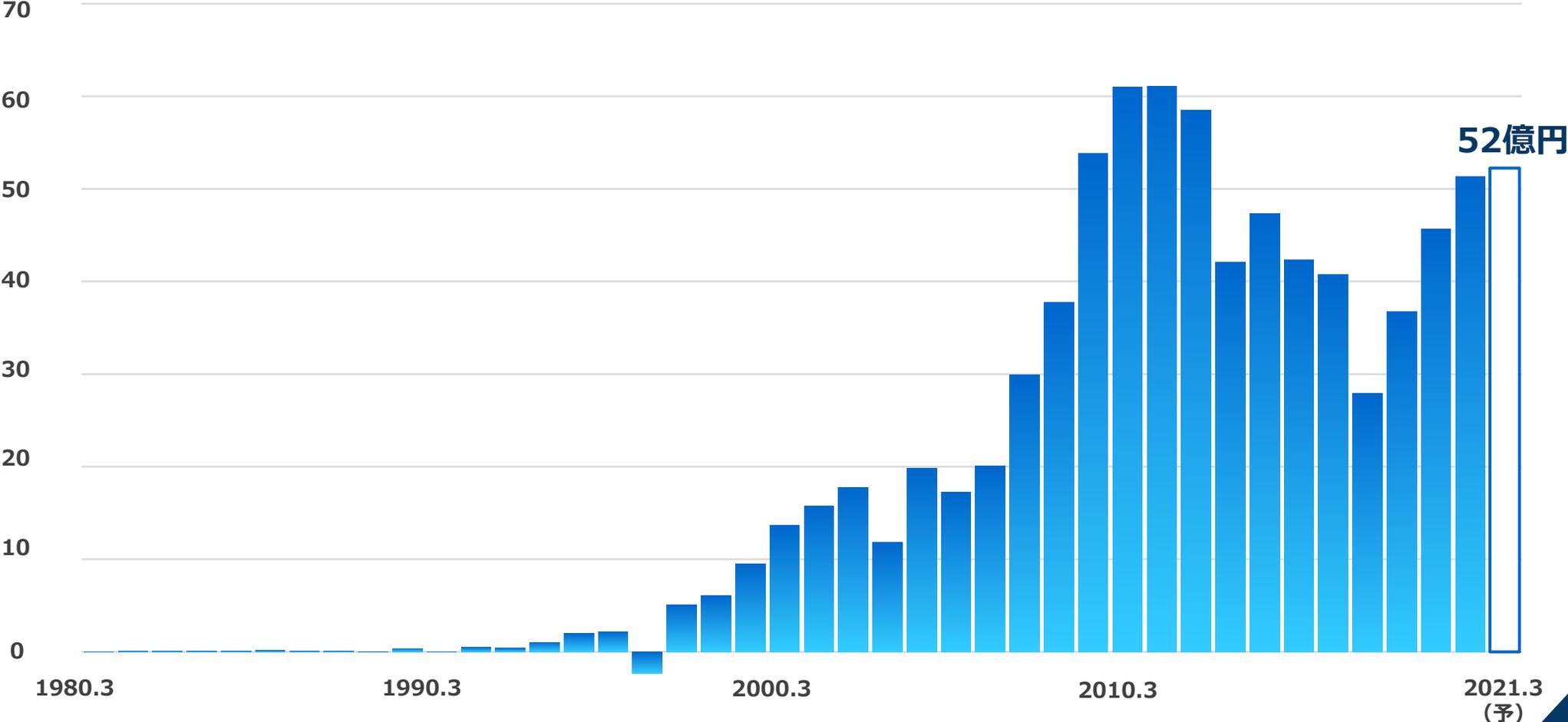
月刊中古車通信 1977年創刊

売上高の推移



営業利益の推移

営業利益
(億円)



52億円

プロトの事業

プロトが注力する3つの事業領域

中古車領域

ジーネット

MOTOR GATE

新車領域

Data▶*Line*

整備領域

ジーネットピット

中古車領域：グーネット・MOTOR GATE

月間1,000万人程のユニークユーザーが
集まる国内最大級のクルマ情報サイト

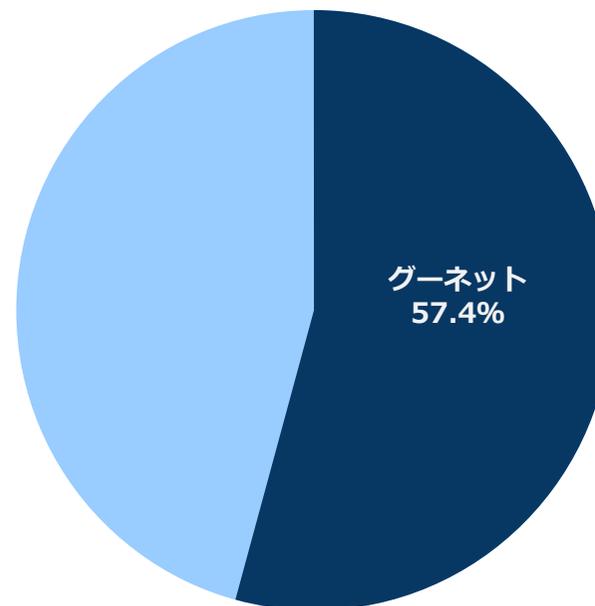
グーネット中古車なら
中古車が探せる、見つかる

**国内最大級
掲載台数**

40万台



The screenshot shows the GooNet used car website interface. It features a search bar with the text '条件から探す' (Search by conditions) and a grid of car listings. The listings are categorized by brand and body type. Brands listed include Toyota, Honda, Nissan, Mazda, Volkswagen, and others. Body types listed include Sedan, Hatchback, and SUV. There are also circular callouts highlighting specific car models like a brown SUV, a blue sedan, and a red sedan.



2020年6月末時点

マーケットのシェア（取引店舗数ベース）は約57%

中古車領域：ゲーネット・MOTOR GATE

中古車の売り手と買い手をマッチングさせるプラットフォームとして展開

ユーザー

- ・コンテンツ閲覧
中古車詳細情報
中古車販売店情報
クルマレビュー
中古車販売店レビュー
- ・中古車販売店への問い合わせ
在庫確認、見積依頼、来店予約、
試乗予約、オンライン商談予約、
オンライン商談「ゲーネットLive」
- ・課金体系：無料

プラットフォーム



<https://www.goo-net.com/>

- ・中古車検索（スマホ、アプリ、PC、情報誌）
- ・中古車詳細情報（検査情報含む）
- ・中古車販売店詳細情報

MOTOR GATE

- ・自動車関連情報プラットフォーム
（中古車販売店マネジメントシステム）
- ・販売管理・顧客管理・在庫管理
BtoB、EC・各種帳票管理機能等

検査子会社



- ・中古車検査サービス
（年間約62万台/2020年3月期）
- ・課金体系：台当たり課金

クライアント （中古車販売店）

- ・中古車情報登録（在庫登録）
- ・ユーザーの問い合わせ対応
- ・課金体系：
広告掲載料（MOTOR GATE利用料）
※月額固定（在庫台数連動型）
MOTOR GATE 各種オプション料

中古車領域：グーネット・MOTOR GATE

グー鑑定：オンラインで車両の状態情報を開示



■ 第三者機関のプロの鑑定士が
中古車の品質を鑑定

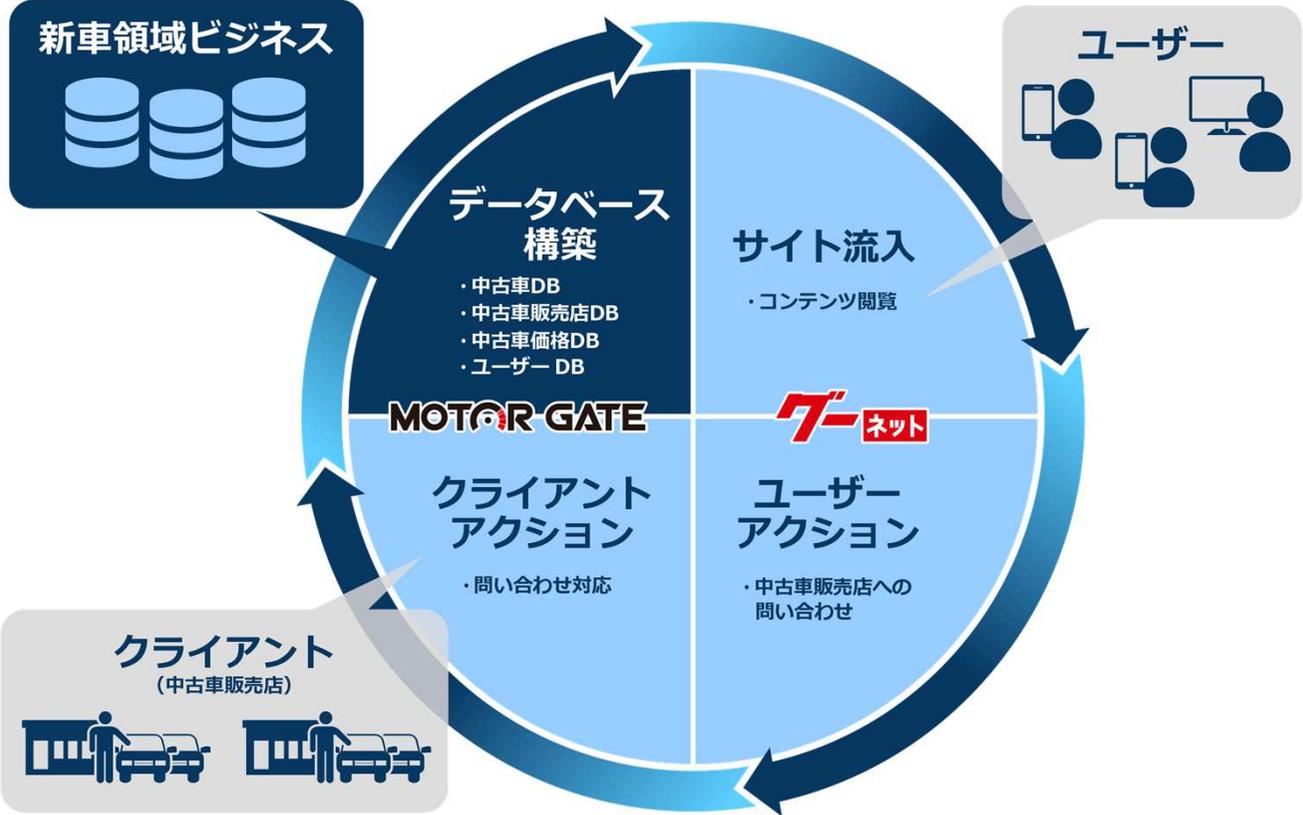
グー鑑定の概要と図解（一例）



ユーザーがより安心・信頼してクルマ選びができる環境を整備

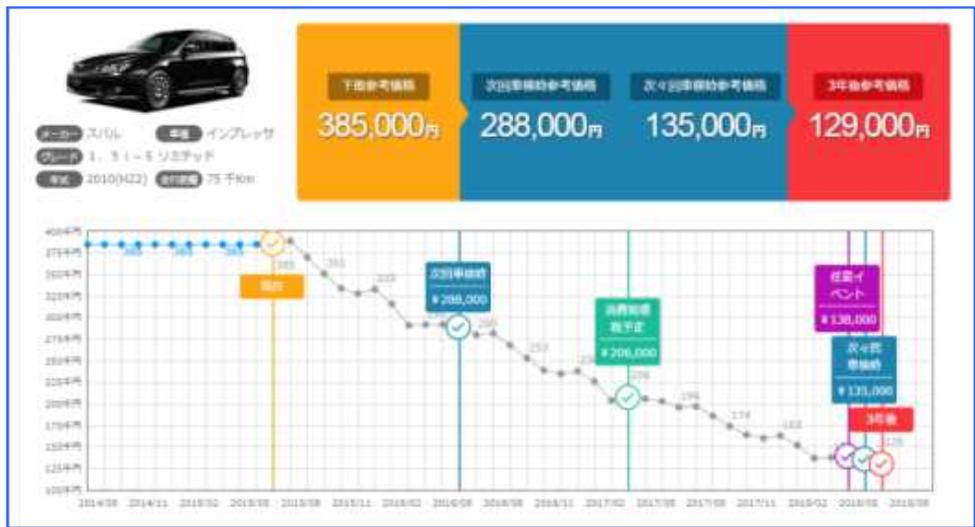
中古車領域：ゲーネット・MOTOR GATE

中古車領域で蓄積したデータを 新車領域のビジネスに活用

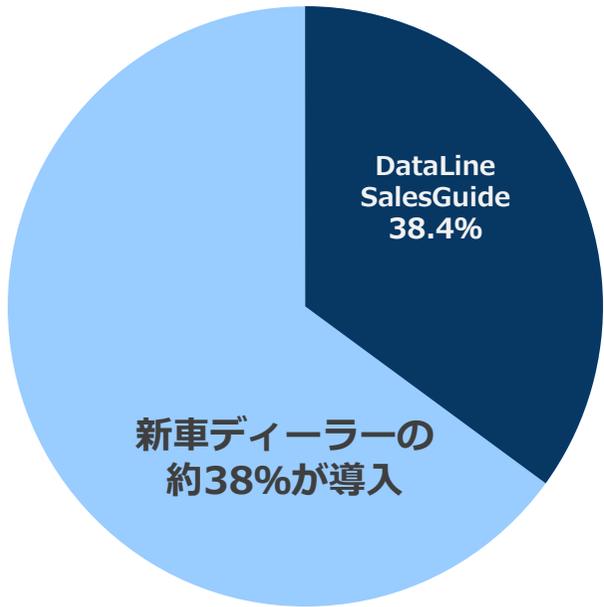


新車領域 : DataLine

新車ディーラー向けに営業支援ツールを提供



商品名 : DataLine SalesGuide

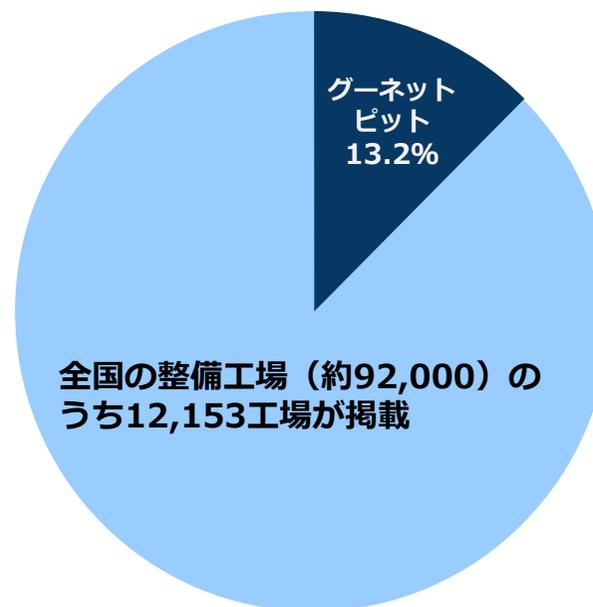


2020年6月末時点

自動車を乗り換えるメリットを訴求

整備領域：グーネットピット

月間300万人程のユニークユーザーが
集まる自動車整備工場の検索サイト



全国の整備工場（約92,000）の
うち12,153工場が掲載

2020年6月末時点

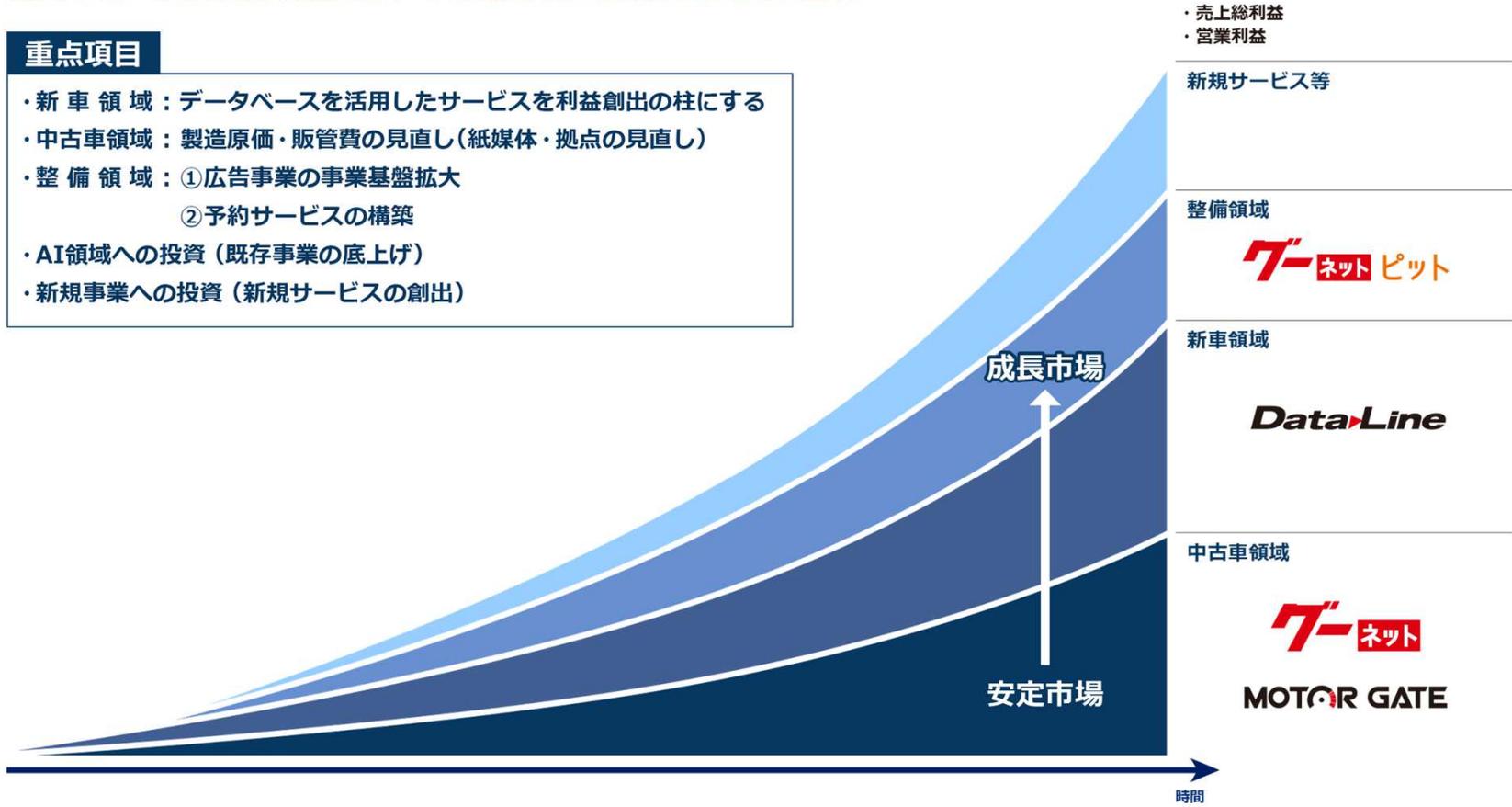
- ①車検・点検、②オイル交換、③修理・塗装・板金、④持込み取付
の4つのメニューでお近くの整備工場を検索可能

プロトの成長戦略

中古車領域で培ったノウハウを成長市場である 新車・整備領域で活用し、企業価値の向上を図る

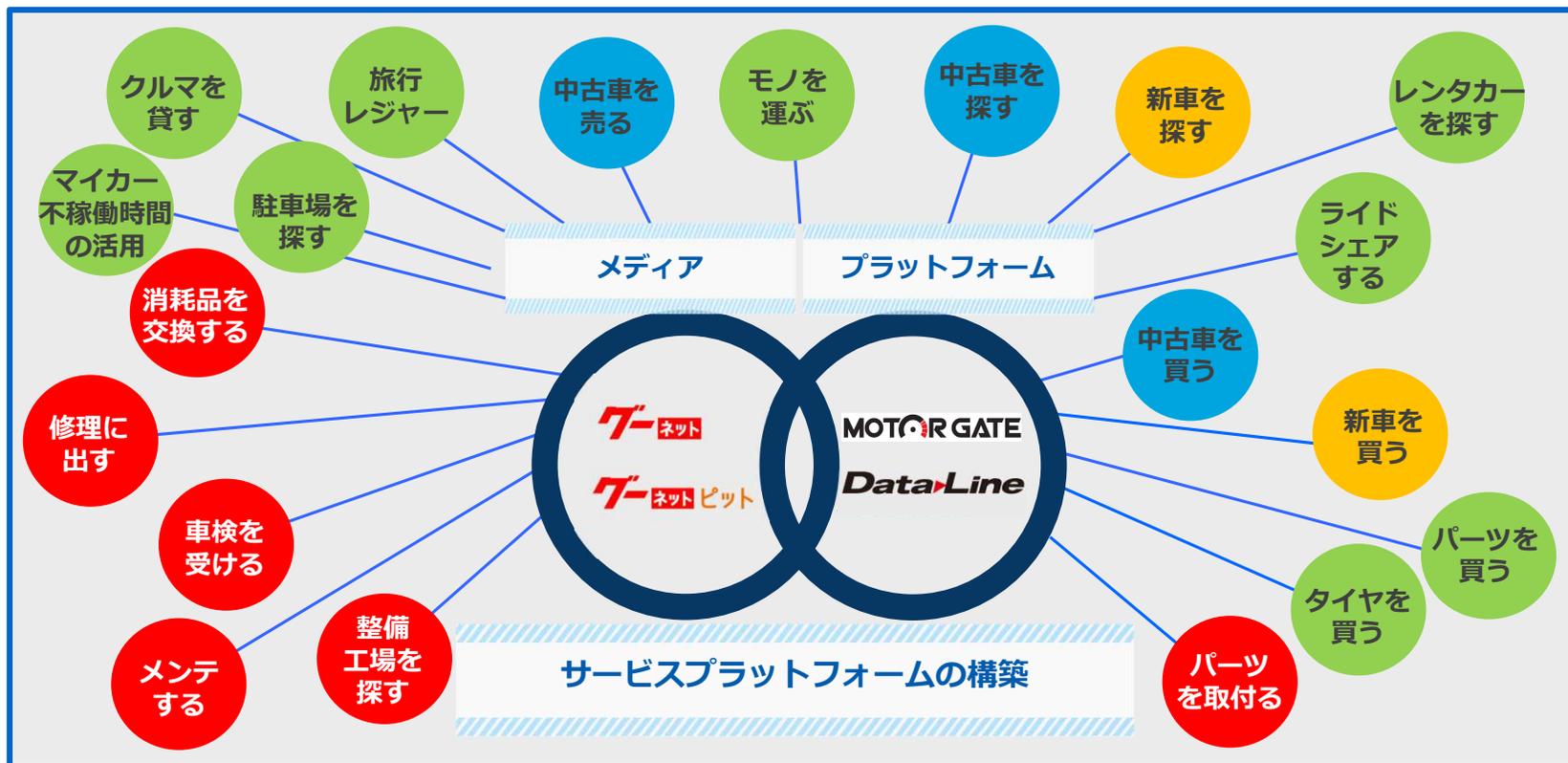
重点項目

- ・新車領域：データベースを活用したサービスを利益創出の柱にする
- ・中古車領域：製造原価・販管費の見直し(紙媒体・拠点の見直し)
- ・整備領域：①広告事業の事業基盤拡大
②予約サービスの構築
- ・AI領域への投資(既存事業の底上げ)
- ・新規事業への投資(新規サービスの創出)



ビジョン「サービスプラットフォームの構築」

カーライフのトータルサポートの実現



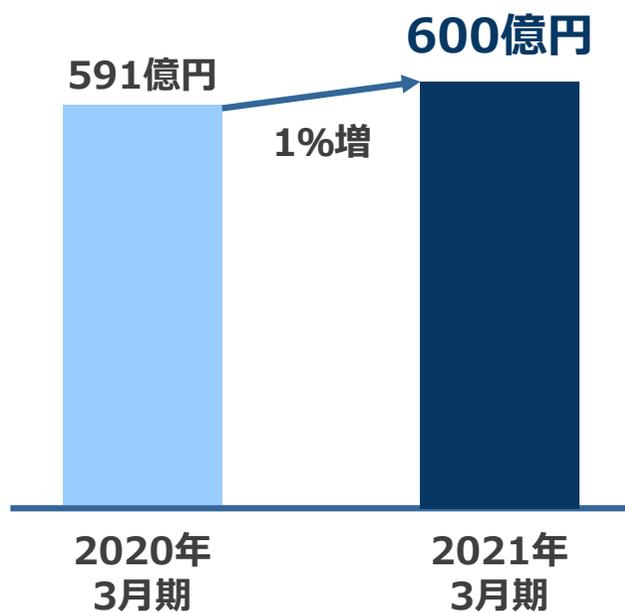
自動車関連情報サービス事業 国内No.1になる!!
(メディアからサービスプラットフォームへ)

今期の業績見通し及び主な取り組み

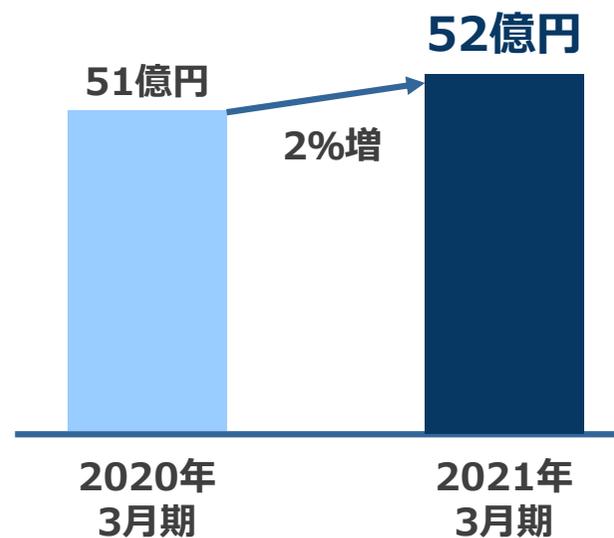
2021年3月期 連結業績予想

中古車・新車・整備領域の事業成長により、
増収・増益を計画

【売上高】



【営業利益】



中古車領域：オンライン商談予約 ゲーネットLive

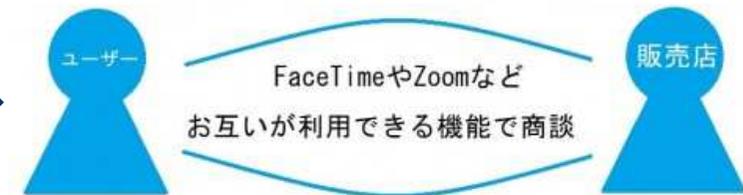
非接触型商談ツールの投入により、自動車業界のDX（デジタルトランスフォーメーション）を推進



家にいながらパソコン・スマホで
気になるクルマの確認が可能

中古車領域：オンライン商談予約

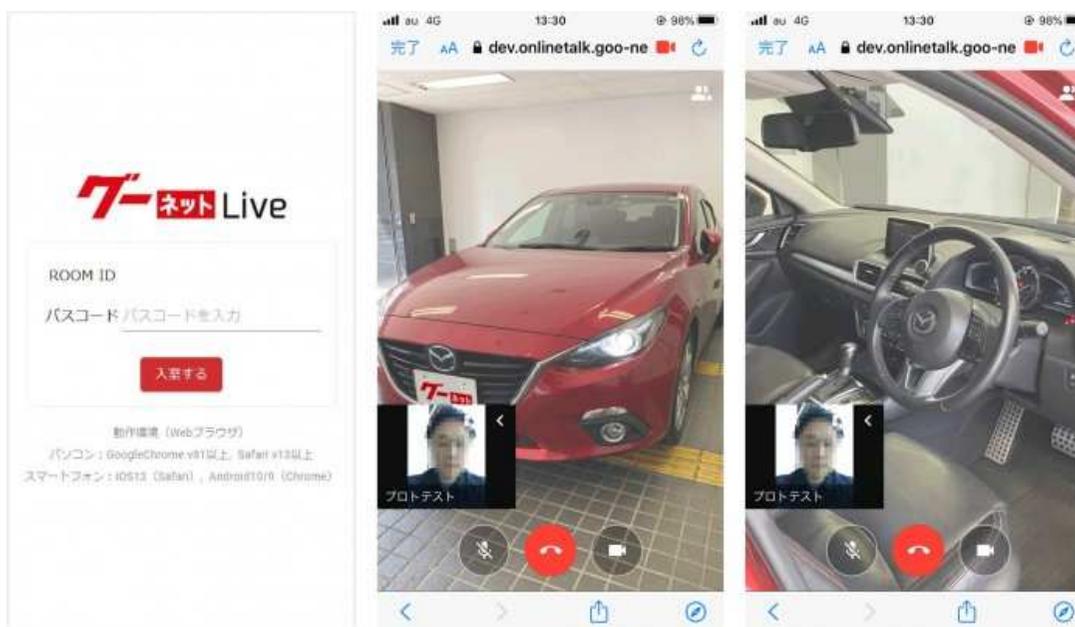
来店予約、試乗予約の機能に
オンライン商談予約の機能を追加

A screenshot of the 'オンライン予約' (Online Reservation) form. The form is divided into three steps: 1. '予約ジャンルを選択する' (Select reservation genre), 2. '予約したい日時を選択する' (Select the date and time you want to reserve), and 3. '予約画面に進む' (Proceed to the reservation screen). In step 1, 'オンライン商談予約' (Online consultation reservation) is selected. In step 2, a calendar shows the date 7/22 is selected. A blue arrow points from the '予約する' button at the bottom of the form towards the right.

人との接触機会を減らすことが求められている状況下において、
クルマの購入を検討するユーザーに商談機会を提供

中古車領域：グーネットLive

専用アプリ等のインストールが
不要のオンライン商談ツール



ユーザーは自動車販売会社から発行されるURLを開き
パスコードを入力することで、簡単にオンライン商談が可能

中古車領域：MOTOR GATE AI

AI活用プロダクトの投入により、自動車業界のDX（デジタルトランスフォーメーション）を推進



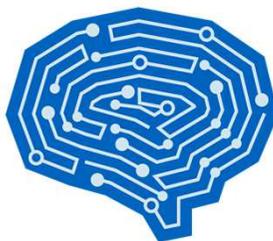
- AIが自動で中古車物件情報を生成
→ 顧客の業務効率化を実現
- 人気装備等の付加情報をAIが画像から自動で判別
→ 在庫回転率向上を実現

中古車領域：MOTOR GATE AI

アップロードした写真から
AIが中古車物件の情報を生成



①写真をアップロード



②AIが画像を分析



③アクセス向上に寄与する車種
紹介コメントを自動作成

中古車のデータ登録時間を約5割削減（従来比）

中古車領域：MOTOR GATE AI

AIがどのような情報を追加すれば
クルマが売れやすくなるかを提案



過去にグーネットに掲載されていたクルマの情報から、
AIが売れやすさを予測

整備領域：AIチャットボット

AI活用プロダクトの投入により、整備業界のDX（デジタルトランスフォーメーション）を推進



- ・ 受付業務のAI化による業務の効率化
- ・ 送客数の増加に伴う整備工場の稼働率向上

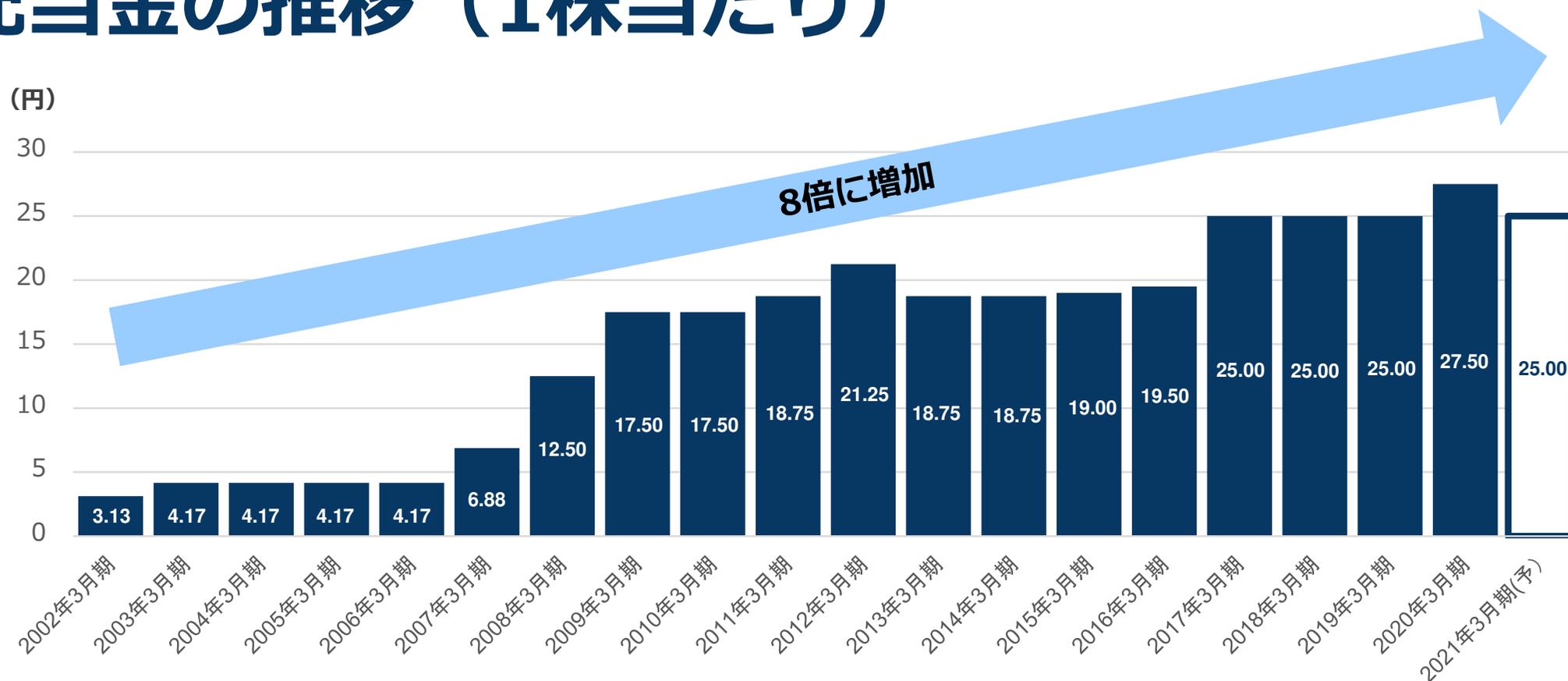
株主還元策・株価推移

株主還元方針

継続的かつ安定的な配当に留意するとともに、将来の成長に備えるための内部留保の充実等を総合的に勘案したうえで利益還元に努めます。

内部留保資金につきましては、経営基盤の一層の強化ならびに事業規模の拡大を図るため、既存事業ならびに新規事業への投資資金として有効に活用してまいります。

配当金の推移（1株当たり）



※2012年3月期は上場10周年記念配当「2.5円」を含んでいます。

2020年3月期は東証一部への市場変更記念配当「2.5円」を含んでいます。

当社は2006年10月26日に普通株式1株につき1.2株の割合で株式分割を行っております。

また、2012年10月1日、2019年7月1日に普通株式1株につき2株の割合で株式分割を行っており、2019年3月期以前の配当額は この影響を加味し、遡って修正しております。

株価推移



※株価については、株式分割を加味した調整後終値を用いて表示しております

将来予測について

本資料で提供されているIR情報には、将来の見通しに関する情報が含まれています。これら歴史的事実以外の情報は、当社グループが属する業界の競争、市場、諸制度に係るリスクや不確実性による影響を受ける可能性があります。その結果、当社が現時点で把握可能な情報から判断した仮定及び推測に基づく見込みは、将来における実際の成果及び業績とは異なる場合があります。ご承知おきください。

お問い合わせ先

株式会社プロトコーポレーション

名古屋市中区葵一丁目23番14号

TEL 052-934-1514

<https://www.proto-g.co.jp/>

4298ir@proto-g.co.jp

IR担当／経理財務部 高林・野寄